

# Portfolio.hu Biztosítási konferencia 2009 program

## 1. szekció: Biztosítói stratégiák az átalakuló piacon

**09:00 - 09:10 Előszó**

**09:10 - 09:40 Merre tart a magyar biztosítási szektor? - egy korszak véget ért**

Előadó:

**Kisbenedek Péter**, elnök, MABISZ

**09:40 - 10:50 PANEL: Magyar biztosítás 2009-2010 - Biztosítói stratégiák, irányok az előttünk álló 1 évben**

Előadók:

**Bartók János**, ügyvezető, UNION-Érted Ellátásszervező Kft.

**Kisbenedek Péter**, elnök, MABISZ

**Kovács Zsolt**, miniszteri biztos, igazgatósági tag, GFM, Alfa Vienna Insurance Group Biztosító Zrt.

**Zatykó Péter**, elnök-vezérigazgató, Aegon Magyarország Általános Biztosító Zrt.

**Zsoldos Miklós**, elnök-vezérigazgató, UNION Biztosító

**10:50 - 11:10 Kávészünet**

## 2. szekció: Termékfejlesztéssel a válság ellen

**11:10 - 11:30 Mit hoz a Szolvencia II? - Szabályozás, elvárások, lehetőségek és kötelességek**

Előadó:

**Dr. Hanák Gábor**, igazgató, KPMG

**11:30 - 11:50 Termékfejlesztés - Van-e úr a magyar piacon?**

Előadó:

**Gaál Csaba**, alapító tulajdonos, vezérigazgató, Private Quality Pénzügyi Tanácsadó Zrt.

**11:50 - 12:40 PANEL: Termékfejlesztési utak - mi tölti ki az úrt? -  
Egészségbiztosítás, életbiztosítás, unit-linked - Hol vannak  
még lehetőségek?**

Előadók:

**Gaál Csaba**, alapító tulajdonos, vezérigazgató, Private Quality Pénzügyi  
Tanácsadó Zrt.

**Dr. Hanák Gábor**, igazgató, KPMG

**Kósa Zoltán**, vezérigazgató, AXA Biztosító Zrt.

**Kuruc Péter**, ügyvezető igazgató, Hálózati Támogatás Igazgatóság vezetője,  
K&H Bank

**Schaub Erika**, személybiztosítási és ügyfélkapcsolati területért felelős  
igazgatósági tag, Generali Biztosító

**12:40 - 13:45 Ebédszünet**

**3. szekció: Értékesítés a megváltozott  
környezetben - Tovább él-e az életbiztosítás?**

**13:45 - 14:10 Folyamatos innováció és rugalmasság, mint alapvető üzleti  
modell**

Előadó:

**Gecser Ottó**, vezérigazgató, BROKERNET Investment Holding Zrt

**14:10 - 14:30 Új értékesítési modellek - Hogyan lehet felpörgetni az  
értékesítést?**

Előadó:

**Kondor András**, Partner, Goodwill Communications Kft.

**14:30 - 15:30 PANEL: Új értékesítési modellek - Hogyan lehet felpörgetni az  
értékesítést?**

Előadók:

**Gecser Ottó**, vezérigazgató, BROKERNET Investment Holding Zrt

**Horváth Béla**, elnök, CIG Pannónia Életbiztosító Nyrt.

**Kálózdi Tamás**, elnök-vezérigazgató, SIGNAL IDUNA Biztosító Zrt.

**Papp Lajos**, gépjármű szekció vezetője, FBAMSZ

**15:30 - 15:50 Kávészünet**

## **4. szekció: Az életen túl - Fókuszban a nem-élet biztosítások**

### **15:50 - 16:10 Vagyonbiztosítások - Kitörési utak - Van-e élet a lakosságon túl?**

Előadó:

**Ertl Pál**, vezérigazgató, Netrisk.hu Zrt.

### **16:10 - 17:00 PANEL: Kötelező Biztosítások - Mi hoz az új szabályozás? - Termék, biztosító, értékesítés**

Előadók:

**Csikós Dániel**, vezérigazgató, Genertel Biztosító Zrt.

**Dr. Csurgó Ottó**, ügyvezető, Magyar Ügyvédek Kölcsönös Biztosító Egyesülete (MÜBSE)

**Debreczeni Ákos**, főtitkár, MABIASZ

**Ertl Pál**, vezérigazgató, Netrisk.hu Zrt.

**Horváth Andrea**, vezérigazgató-helyettes, Allianz Hungária Biztosító

### **17:00 - 00:00 Zárás**