

Innováció és értékesítés - Kihívások a biztosítási szektorban program

Regisztráció

08:30 - 09:00 Regisztráció

1. szekció: Hol állunk, hova tartunk? - Folytatódik a növekedés?

09:00 - 09:05 Köszöntő

09:05 - 09:25 Biztosítás az EU-ban -Van-e tér még a növekedésre?

Előadó:

Erdős Mihály, elnökhelyettes, MABISZ, elnök-vezérigazgató, Generali Biztosító Zrt.

09:25 - 09:45 Biztosítók vagyonkezelése az EU-ban

Előadó:

Patrick Mauro, elnök-vezérigazgató, Groupama Asset Management

09:45 - 10:05 Bank és biztosítás: együtt vagy külön-külön

Előadó:

Anspach Krisztina, értékesítési igazgató - Közép és Kelet-Európa, BNP Paribas

10:05 - 00:00 Termékfejlesztés, értékesítés - a jövő lehetőségei

Előadó:

Dr. Farkas András, c. értékesítési vezérigazgató, CONSEQUIT Pénzügyi Tanácsadó és Biztosításközv. Zrt.

10:25 - 00:00 Hazai innovációk, Panelbeszélgetés a szekció résztvevőivel

Előadók:

Dr. Farkas András, c. értékesítési vezérigazgató, CONSEQUIT Pénzügyi Tanácsadó és Biztosításközv. Zrt.

Kovács Zsolt, miniszteri biztos, igazgatósági tag, GFM, Alfa Vienna Insurance Group Biztosító Zrt.

Nagy Szabolcs Erik, közép- és kelet-európai régiós vezérigazgató, Groupama
Szikora Endre, igazgatósági tag, UNION

11:00 - 00:00 Kávészünet

2. szekció: Forradalom az oktatásban - Probléma az értékesítésben?

11:20 - 00:00 Minden, amit a törvénymódosításról tudni kell

Előadó:

Hermann Tivadar, alkuszkapcsolati vezető, Biztosítási Oktatási Intézet (BOI)

11:40 - 00:00 Panelbeszélgetés: A törvénymódosítás hatásai

Előadók:

Dr. Banyár József, elnöki főtanácsadó, Pénzügyi Szervezetek Állami Felügyelete

Debreczeni Ákos, főtítkárs, MABIASZ

Gordos József, főosztályvezető-helyettes, Nemzetgazdasági Minisztérium, Pénzügyi Szabályozási Főosztály

Hermann Tivadar, alkuszkapcsolati vezető, Biztosítási Oktatási Intézet (BOI)

Papp Lajos, gépjármű szekció vezetője, FBAMSZ

Szekulesz Judit, ügyvezető, főtanácsos, MABISZ

12:20 - 00:00 Kérdések és válaszok

12:40 - 00:00 Ebédészünet

3. szekció: Új utak az értékesítésben

13:40 - 00:00 A közvetítők szerepe az értékesítésben

Előadó:

Kálózdai Tamás, elnök-vezérigazgató, SIGNAL IDUNA Biztosító Zrt.

14:00 - 00:00 Panelbeszélgetés: Hogyan értékesítsünk?

Előadók:

Gecser Ottó, vezérigazgató, BROKERNET Investment Holding Zrt

Dr. Daisy Huczka, igazgató (váll-i ügyfélgazda, váll-i ügyfelek), Marsh

Kálózdi Tamás, elnök-vezérigazgató, SIGNAL IDUNA Biztosító Zrt.

Kutvölgyi Pál, marketing és kommunikációs vezérigazgató, BROKERNET Holding Zrt.

14:40 - 00:00 Kérdések és válaszok

14:50 - 00:00 Kávészünet

4. szekció: A biztosítás jövője

00:00 Zárás

15:10 - 00:00 A biztosítás hazai megítélése - paradigma váltás előtt

Előadó:

Ferencz Zoltán, értékesítési osztályvezető, Generali Providencia Biztosító Zrt.

15:30 - 15:50 Hálózat kutatás az üzleti életben

Előadó:

Sági György, ügyvezető, tulajdonos-társ, Gordio

15:50 - 00:00 Panelbeszélgetés: Fókuszban a marketing

Előadók:

Ferencz Zoltán, értékesítési osztályvezető, Generali Providencia Biztosító Zrt.

Gergely Beatrix, marketingvezető, Biztosítás.hu

Horváth Magyary Voljč Nóra, kommunikációs ügyvezető igazgató, K&H Csoport

Dr. Kótiné Somfai Ágnes, Ügyvezető igazgató, ING

Sági György, ügyvezető, tulajdonos-társ, Gordio

16:50 - 00:00 Kérdések és válaszok