

# Külföldi piacra lépés program

## Külföldi piacra lépés

**10:00 - 10:05 Köszöntő**

**10:05 - 10:25 Hogyan találjuk meg a piacunkat?**

**A Google Magyarország képviselője bemutatja az internet adta lehetőségeket a potenciális külföldi célpiacok azonosításában. Mire jó a Market Finder szolgáltatás? Milyen eszközöket alkalmazhat egy kis- és középvállalkozás és hogyan tudja ezeket az üzlete szolgálatába állítani?**

Előadó:

**Vadász Illés**, Industry Manager, Google Magyarország

**10:25 - 10:45 Pénzügyi konstrukciók a különböző exportcélokhoz szabva**

Előadó:

**Szabó István Attila**, vezérigazgató, Garantiqa Hitelgarancia

**10:45 - 11:05 A HEPA exportfejlesztési és -támogatási eszköztára**

Előadó:

**Kocsis Péter**, Üzletfejlesztési és Vállalati Kapcsolatok Igazgatóság igazgatóhelyettese, HEPA Magyar Exportfejlesztési Ügynökség

**11:05 - 12:00 Hogyan induljunk el? - kerekasztal-beszélgetés**

Beszélgetés résztvevői:

**Kocsis Péter**, Üzletfejlesztési és Vállalati Kapcsolatok Igazgatóság igazgatóhelyettese, HEPA Magyar Exportfejlesztési Ügynökség

**Pintér Áron**, Operatív Igazgató, Maileon Data Driven Marketing, Wanadis Kft.

**Szőke Orsolya**, Vezérigazgatói Kabinet-, PR és Kommunikációs vezető, EXIM

**Vadász Illés**, Industry Manager, Google Magyarország

**12:00 - 12:30 Most a szakértőktől kérdezhet (Q&A)**

**A résztvevők konkrét kérdéseket tehetnek fel a kerekasztal résztvevőinek az őket érintő ügyekben**