

Érkezés, regisztráció, frissítő

I. szekció

A REA 2024 SUMMIT - Powered by Pénzcentrum konferencia nyitószekciójának célja, hogy átfogó képet nyújtson az ingatlanközvetítői szektor aktuális helyzetéről és a jövőbeni kilátásairól. A szakmai előadások és szakértői kerekasztalbeszélgetések során az ágazat prominens szereplői osztják meg szakmai tapasztalataikat a piaci trendekről, ideértve a regionális és globális kihívásokat is. Természetesen kiemelt fókuszot kapnak a legújabb üzleti innovációk is, amelyek elősegíthetik az ingatlanos szakma fenntartható fejlődését. De szó lesz a hazai ingatlanpiac, főként a lakáspiac állapotáról, illetve arról is, melyek jelenleg a működő értékesítési- és árazási technikák. A szekció résztvevői továbbá megtudhatják, milyen stratégiákkal lehet felkészülni a piaci változásokra, és hogyan lehet kihasználni az új piaci lehetőségeket a versenyelőny megszerzése érdekében.

Moderátor: Tóth Kata, konferencia projektvezető, Portfolio Csoport

13:25 - 13:30 Az első REA találkozó szakmai megnyitója

Egy új és a piaci szereplőket egyesíteni célzó platform indul a hazai ingatlanközvetítők több ezres családjának! Tegyük együtt jobba a szakmát!

Előadó:

Nagy Bálint, lapigazgató - vezető szerkesztő, Pénzcentrum, HelloVidék, Agrárszektor

13:30 - 13:45 Új márka, még nagyobb lendület: így profitálj belőle ingatlanközvetítőként

Előadó:

Lipták Zsuzsa, ügyvezető, zenga.hu

13:45 - 14:00 A jövő ingatlanértékesítője - szakmai tudás és nemzetköziség

Előadó:

Pápai Dorottya, üzletfejlesztési igazgató, RE/MAX Magyarország

14:00 - 14:45 Ingatlanközvetítői- és ingatlanpiaci vezetők a szakma jelenéről és jövőjéről

Moderátor: **Nagy Bálint**, lapigazgató - vezető szerkesztő, Pénzcentrum, HelloVidék, Agrárszektor

Beszélgetés résztvevői:

Gadanecz Zoltán, alapító tulajdonos, GDN Ingatlanhálózat

Lipták Zsuzsa, ügyvezető, zenga.hu

Máté Ferenc, vezérigazgató helyettes, igazgatósági tag, Duna House Cégcsoport

Pápai Dorottya, üzletfejlesztési igazgató, RE/MAX Magyarország

14:45 - 15:30 A hazai ingatlanpiac legfontosabb trendjei: hol, mit, minek, mennyiért, miből?

Elemzői várakozások, finanszírozási lehetőségek

Moderátor: **Futó Péter**, ingatlanpiaci elemző, Portfolio Csoport

Beszélgetés résztvevői:

Fülöp Krisztián, üzleti vezető, Credipass, Duna House Cégcsoport

Horti Flóra, elemző, MBH Bank

Sándorfi Balázs, alapító, ügyvezető, Bankmonitor

Valkó Dávid, vezető elemző, OTP Jelzálogbank / OTP Ingatlanpont

Winkler Sándor, osztályvezető, Ingatlanpiaci elemzések osztály, MNB

Kávészünet

II. szekció

A REA 2024 SUMMIT – Powered by Pénzcentrum konferencia második szekciójában a professzionális ingatlanügynökök által alkalmazott, kézzelfogható, gyakorlati megoldások lesznek fókuszban. Előadásaink utat mutatnak majd a hatékony szervezetfejlesztéshez, illetve ahhoz is, hogy az egyes ingatlantípusokban milyen potenciál rejlik, legyen szó magán vagy épp befektetési célú tranzakciókról. A panelbeszélgetések során pedig, a meghívott szakértők szót ejtenek majd többek között az újhullámos marketingkommunikációs lehetőségekről, ide sorolva a közvetítői piacot egyre inkább behálózó influencers marketing eszközeit is. Továbbá kiemelt figyelmet szentelünk az ingatlanközvetítés világát (is) átrajzoló digitális megoldásokra, ide sorolva a mesterséges intelligenciát, amely a hirdetésmenedzsmenten túl számos kitörési lehetőséget jelent a szakma képviselői számára.

15:45 - 16:00 Cégépítés a nagy hálózatok árnyékában: tudatos szervezetfejlesztés a niche, avagy a specifikus piaci szegmensek azonosításával és megcélzásával.

Előadó:

Csorba Dániel, Ingatlanos, jutuber, nőrd, dandan.hu

16:00 - 16:15 Ezért bukik el rengeteg ingatlanos: menedzser-szemlélet és holisztikus vállalkozásépítés az ingatlanközvetítésben

Előadó:

Szűcs Attila, tulajdonos, ingatlanszakértő, Ingatlanpáholy

16:15 - 16:50 A hideghívásoktól az influencers marketingig: Minden, amit a klasszikus és az újonnan marketing-kommunikációs trendekről és technikákról tudni érdemes.

Moderátor: **Vincze Edit**, ügyvezető, OC Investment Solutions

Beszélgetés résztvevői:

Hanis Patrícia, PPC Teamlead, Vieeye Online Marketing

Pacsek János, értékesítési tréner; hideghívás és kifogáskezelés specialista, BestLine Consulting Ltd.

Török Dávid, ingatlanszakértő, Otthon Centrum

16:50 - 17:20 Digitális világjárvány az ingatlanpiacon, avagy AI az ingatlanközvetítésben: kinek a munkáját veheti el a mesterséges intelligencia, illetve ki és hogyan profitálhat az ingatlanszakma digitális átalakulásából?

Moderátor: **Kiss Gábor**, ügyvezető igazgató, Metrodom Kivitelező, IFK, alelnök

Beszélgetés résztvevői:

Balogh László, vezető gazdasági szakértő, igazgatósági tag, ingatlan.com

Görzsöny Péter, ingatlan szoftverfejlesztő, Gorzsonypeter.hu

17:20 - 17:50 Ez vár az ingatlanközvetítői piacra! - Minden átalakul a következő években?

Az ingatlanozás sokat látott és sokat megélt szakma Magyarországon. Ezer apró feladat, kihívás, szerteágazó szakmaiság, közben látványos karrierek bontakoznak ki a szemünk előtt, miközben a társadalmi megítéléssel is meg kell küzdeni. A kezdetekről, az aktuális problémákról, valamint a szakmának az átalakuló világban való helytállásáról a két legnagyobb hazai (és már régiós) franchise hálózat tulajdonosaival beszélgetünk! Mi lesz veled, ingatlanközvetítés?

Moderátor: **Ditróy Gergely**, üzletfejlesztési igazgató, Portfolio Csoport

Beszélgetés résztvevői:

Dymschiz Guy, társ-vezérigazgató, Duna House

Nagygyörgy Tibor MRICS, tulajdonos, Biggeorge Holding, vezérigazgató, Biggeorge Property Nyrt., alapító, Otthon Centrum

Koccintás, üzleti networking és a színpadon hallottak szakmai kibeszélése a kollégákkal